



MERCADO INM en 3 minutos

Solución a tus necesidades

<http://estudioinmobiliario.com>

26 de Junio – 2017

Informe N° 30

Continuando con este exclusivo servicio, te presentamos (3) tres noticias relacionados con el sector inmobiliario que buscan despertar tu interés en solo (3) tres minutos, lo lograremos?

MINUTO UNO: VUELVA A LA JUSTICIA LA PELEA POR LAS COMISIONES EN LOS ALQUILERES

Las comisiones que se pagan por los contratos de alquiler vuelven a estar discutidas en la Justicia. Luego de que la Cámara de Apelaciones le diera la razón a un reclamo del Colegio Inmobiliario para que se anule el máximo de un mes de contrato que pueden percibir como honorarios, la causa pasó al Tribunal Superior de Justicia porteño. Mientras tanto, el tope seguirá vigente.

El conflicto comenzó en mayo del año pasado, cuando el Colegio Único de Corredores Inmobiliarios de la Ciudad de Buenos Aires (CUCICBA) emitió... [ACCEDER](#)

MINUTO DOS: MERCADO INMOBILIARIO – SOLTWIN/EdifBrisamar

Uno de nuestros objetivos es aclarar y debatir algunos conceptos que en materia inmobiliaria se presentan como difíciles de entender y en alguna medida la multiplicidad de opiniones confunde a la audiencia en su conjunto.

Dado lo anterior te presentamos un “nuevo” canal de comunicación el cual ha sido creado para que abordar la materia desde una perspectiva distinta y fácil de entender a través de videos cortos respaldados con sencillos artículos al pie del video. [SUSCRIBANSE](#)



Master en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias (MDI)
de la Universidad Politécnica de Madrid (España)
y Contador Público Nacional de la UNMDP (Argentina)
COMPANY GUSTAVO RUBEN

Master en Administración de Empresas (MBA) de la UNMDP
Ing. Industrial y Mecánico de la UNMDP
COMPANY SERGIO ALEJANDRO



MERCADO INM en 3 minutos

Solución a tus necesidades

<http://estudioinmobiliario.com>

MINUTO TRES: ESTRATEGIA DE SOLTWIN – EDIFICIOS BRISAMAR (Parte 2)

En nuestro [ultimo Informe](#) esbozamos que una buena estrategia no se trata de ser los mejores en una determinada industria, sino de ser únicos, dado lo cual podemos decir que en las actividades en las cuales abordamos para llegar a un producto diferenciador; nos centramos en lo que Michael Porter define como el “calce de actividades”... [Leer más](#)

La sinergia resultante nos plantea además otro tipo de desafíos, sumamente exigentes para nuestra visión empresarial y que involucran problemáticas que incluyen a la sociedad como un todo. Se trata de integrar nuestros emprendimientos a la ciudad y su comunidad, generando nuevas centralidades con una mixtura de actividades, conformando un espacio...realizando importantes inversiones...coordinando sistemas de seguridad y cohesión en conjunto con los vecinos, aplicando principios y tecnologías sustentables y amigables con el medio ambiente ecológico y social provocando negocios definidos como inclusivos. Somos conscientes que desde nuestra actividad impactamos directamente en la vida de nuestros clientes y seguidores en sus distintas formas y en la ciudad en su conjunto. Sabemos que estamos reescribiendo la historia urbanística de la zona norte de la Ciudad

En esta intensa tarea merecen un especial reconocimiento tantos clientes, inversores y lectores que con sus críticas constructivas nos permiten mejorar, los proveedores que nos acompañan en nuestros nuevos y exigentes desafíos y los colaboradores que alimenta la pasión y aportan la energía necesaria para que nuestros sueños se concreten

LA ACCIÓN ES SEÑAL DE ÉXITO!

La nuestra para llevar a cabo lo antedicho y la de ustedes en confiar en nuestro producto.

LOS ESPERAMOS

Master en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias (MDI)
de la Universidad Politécnica de Madrid (España)
y Contador Público Nacional de la UNMDP (Argentina)
COMPANY GUSTAVO RUBEN

Master en Administración de Empresas (MBA) de la UNMDP
Ing. Industrial y Mecánico de la UNMDP
COMPANY SERGIO ALEJANDRO