



Buscas VALOR o PRECIO Cuál es la diferencia?



Uno de nuestros “lait motiv” es generar valor invirtiendo la prueba de los sentidos. Muchas de las consultas que nos llegan (somos desarrolladores de emprendimientos inmobiliarios [ver más](#)) directamente nos consultan cuál es el precio y el monto de la cuota? Sería lo mismo ir al cine y preguntarle al boleterero o al que nos controla la entrada que nos cuente el final de la película...

En materia inmobiliaria, usted querido lector y nosotros, sabemos que comprar un bien inmueble se da en pocas ocasiones en nuestras vidas. Por ello usted que desea, comprar precio o valor?

Nuestro objetivo primordial es generar valor en su inversión por ello nuestros productos no tienen precio sino valor.

Las siguientes diez (10) características nos distinguen de la competencia:



[www. Soltwin.com.ar](http://www.Soltwin.com.ar)

Solución a sus necesidades



1.PRECIO

Nuestros productos se venden con un valor que surge de un plan de negocios, esto es, un estudio previo que indica cual es el valor de equilibrio para que vos ganes y nosotros también. No es ni bajo ni alto. Es un valor que equilibra tus necesidades y la calidad del producto ofrecido

2.SERVICIO

Nuestro servicio persigue la EFICIENCIA y la EFICACIA en un sentido estricto, esto es, no solo deseamos cumplir sino *just it time* (en el tiempo previsto)

3.CALIDAD

La calidad de nuestro producto es TOTAL, nos referimos a que trabajamos con empresas líderes del sector (E. Constructora COARSA, Carpintería ZUBILLGA, Ascensores ULTRA, Esquina del Cerámico, entre otros) que garantizan lo arriba descrito

4.ATENCIÓN

Atendemos en forma profesional porque somos profesionales

Master en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias (MDI)
de la Universidad Politécnica de Madrid (España)
y Contador Público Nacional de la UNMDP (Argentina)
COMPANY GUSTAVO RUBEN

Master en Administración de Empresas (MBA) de la UNMDP
Ing. Industrial y Mecánico de la UNMDP
COMPANY SERGIO ALEJANDRO



[www. Soltwin.com.ar](http://www.Soltwin.com.ar)

Solución a sus necesidades

5.ASESOR

Somos especialistas en la materia, no vendedores (los cuales si informan precios, recordá que nosotros damos valor) por ello todo el trabajo que involucra construir un emprendimiento se plasma en documentación única en su tipo, el cual se encuentra a tu entera disposición

6.TRATO

Nuestro trato es personalizado, dado que no contamos con vendedores retribuidos con una comisión. Directamente la relación es A DUEÑO

7.HORARIO

Nuestro horario es FULL TIME, y esto no se debe a que estamos trabajando las 24 horas, sino que nuestra área de marketing ha desarrollado las herramientas necesarias para que tus inquietudes sean respondidas en forma automatizada. NO IMPROVISAMOS

8.OBJETIVO

Nuestro objetivo no se circunscribe a que ganes con la primera compra (CRECER) sino que buscamos tu DESARROLLO de una manera concreta a través del acceso “sin cargo” a servicios concretos:

a.MERCADO INMOBILIARIO

i. NOTICIAS del mercado inmobiliario: acceso a artículos y videos de especialistas en el sector para conocerlo en profundidad

ii. Análisis “practico” del mercado inmobiliario: a través de gráficos y ejemplos numéricos deseamos mostrarte si es conveniente invertir en el sector.([Accedé desde aqui](#))

b.Marketing en MENTE

i. Neuromarketing: impresionante innovación para cambiar tu realidad y la de la sociedad en su conjunto([Ver artículos](#))

ii. Marketing y Economía: pensamos en forma económica y deseamos compartir con todos nuestros visitantes una manera práctica y sencilla de interpretar nuestro entorno para mejorar nuestra economía de bolsillo ([Ver artículos](#))

iii. Marketing Digital: introducimos conceptos en la materia para que puedas aplicarlos en tu vida diaria ([Acceder desde aqui](#))

iv. Pensamiento Estratégico: a través de artículos sencillos, de muy fácil lectura y que no toman

Master en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias (MDI)
de la Universidad Politécnica de Madrid (España)
y Contador Público Nacional de la UNMDP (Argentina)
COMPANY GUSTAVO RUBEN

Master en Administración de Empresas (MBA) de la UNMDP
Ing. Industrial y Mecánico de la UNMDP
COMPANY SERGIO ALEJANDRO



[www. Soltwin.com.ar](http://www.Soltwin.com.ar)

Solución a sus necesidades

más de (5) cinco minutos de lecturas, estudiamos e interpretamos el proceso de pensamiento para mejorar como personas en sociedad. (Ver [Qué es ser multisensorial?](#))

c.MACROECONOMIA

i. Entendiendo la MACROECONOMIA: parece no tener relación con tu vida diaria, sin embargo para nuestro equipo es vital. A través de cortos videos de 5-10 minutos vamos a intentar darte las herramientas necesarias para poder entender la realidad político económico en la que vivimos. (Próximamente)

d.**VIDEO MARKETING**: todos nuestros clientes no necesitan visitar la obra, pues la obra va hacia donde tú te encuentras. Invertimos la forma de controlar el avance de una obra, efectuando un riguroso seguimiento a través de videos cortos que te muestran (donde se encuentres) como evoluciona tu inversión. ([Visita nuestro canal You TUBE](#))

e.**INBOUND MARKETING**: El inbound marketing permite que los usuarios y clientes potenciales nos encuentren en Internet y conozcan nuestros productos y servicios. Desarrollamos herramientas digitales para facilitar tu vida diaria seas cliente o un simple visitante, pues tu tiempo vale mucho para nosotros.

9.RELACIÓN

Buscamos una relación duradera en el tiempo y esto lo plasmamos en todo el arsenal que se encuentra a tu disposición "sin cargo" compres o no compres

10.LAIT MOTIV

Uno de nuestros "lait motiv" es superar tus expectativas en todo sentido; no es vender.

Por último, en nombre de nuestro equipo, quiero expresarte un deseo

NO NOS BUSQUEMOS MÁS...ENCONTREMOS



MDI Cdor MKT COMPANY Gustavo Ruben

companygus@gmail.com

Cel 0223 155215613

Master en Dirección de Empresas Constructoras e Inmobiliarias (MDI)
de la Universidad Politécnica de Madrid (España)
y Contador Público Nacional de la UNMDP (Argentina)
COMPANY GUSTAVO RUBEN

Master en Administración de Empresas (MBA) de la UNMDP
Ing. Industrial y Mecánico de la UNMDP
COMPANY SERGIO ALEJANDRO